

Asprova 販売パートナーの募集について

アスプローバ株式会社

このたびは、弊社製品 Asprova にご興味をいただき、誠にありがとうございます。Asprova の販売パートナー制度についてご説明させていただきます。

パートナーの種類

パートナーの種類は、以下のとおりです。パートナー様がどの種類のパートナーになるかを選択してください。

販売特約店

Asprova 商品の輸入・販売・コンサルテーション・SI (システムインテグレーション)・保守ができる体制を整え、Asprova 商品の専任スタッフを設けていて、定常的に販売活動を行う業者で、また、販売代理店に対して、Asprova のデモ、提案、コンサルテーション・SI (システムインテグレーション)・保守などの指導・支援ができる業者です。

商品は Asprova 日本本社から輸入します。

販売代理店

ソフト商品の販売・コンサルテーション・SI (システムインテグレーション)・保守ができる体制を整え、定常的に販売活動を行いますが、Asprova のコンサルテーション・SI (システムインテグレーション)・保守能力が弱く、または Asprova を主力商品として扱わない業者です。

商品は特約店から仕入れます。

販売エージェント

有望な見込み客を見つけてアスプローバ社に紹介する業者若しくは個人です。

成約すれば紹介料は Asprova 社より支給されます。

役割分担

パートナー	販売特約店	販売代理店	販売エージェント
Asprova 商品の輸入		×	×
見込み客の発掘			
標準デモ、インタビュー			×
提案書作成、提案			×
見積もり			×
交渉			×
契約			×
導入コンサルテーション			×
導入実施			×
保守			×
追加開発・テスト			×

主担当として単独で行う

主担当であるが、販売特約店も協力して行う

×行わない

お申込み方法

ご興味のある方は、info-c@asprova.com にメールを送信してください。
若しくは電話 021-6440-1765、ファクス 021-6432-6768 へご連絡ください。