

Asprova 销售合作伙伴募集事项

Asprova Corporation

非常感谢各位对我公司产品 Asprova 的关注。以下是我公司关于销售合作伙伴制度的说明：

销售合作伙伴的种类

销售合作伙伴有以下几种类型，大家可以根据以下内容自由选择。

特约经销商

能够提供 Asprova 产品的进口、销售、咨询、SI（系统集成）、维护等的整体服务，同时在公司内部配备 Asprova 产品的专职人员，并一直不间断地从事销售活动的。同时能够对属下的合作经销商提供演示、方案提供、咨询、SI（系统集成）、维护等方面的技术指导和支持的。

商品从 Asprova 日本总公司直接进口。

合作经销商

能够提供软件产品的销售、咨询、SI（系统集成）、维护等的整体服务，并一直不间断地从事销售活动的。但是在 Asprova 产品的咨询、SI（系统集成）、维护等方面力量较弱，或者不是将 Asprova 产品作为公司主打产品的。

商品从特约经销商处批发。

销售代理商

如果发现潜在客户就介绍给 Asprova 公司的单位或个人。

如果成功签约 Asprova 公司将提供奖励。

职责划分

合作伙伴	特约经销商	合作经销商	销售代理商
Asprova 产品的进口		×	×
挖掘潜在客户			
标准演示、客户拜访			×
方案提供			×
报价			×
价格协调			×
签约			×
导入咨询			×
导入实施			×
维护			×
追加软件开发、测试			×

作为主要负责人单独执行

作为主要负责人，但特约经销商也给予支持

× 不需执行

申请方法

如果想成为 Asprova 的合作伙伴，请发送邮件至以下邮箱 info-c@asprova.com 或通过电话 021-6440-1765、传真 021-6432-6768 联系我们。